

セミナー

# 会計事務所の **新規** 獲得を狙う会計事務所 **所長限定** 生き残り戦略



既存顧問先が自然減する現在、新規顧問先獲得に乗り出す事務所が増えています。しかし、どうやって新規顧問先化するか、営業活動を行う不安やストレスの問題から一歩踏み出せない先生方が多く見受けられます。

**社長が喜んでくれ、なおかつ、営業費を回収できる新規獲得スキームをご提案します。**

ストレス・フリー

営業マニュアル化

手間いらず

## ① 営業ストレスから解放されます

社長に興味を持ってもらうにはどうするか、糸口のつかみ方をご提案します。

## ② 営業マニュアル化します

見込先にどうやって会うか、どうアピールするか、また訪問チャンスのつかみ方などをご提案します。

## ③ 手間がかかりません

素晴らしい話も工数がかかり過ぎては実行不能です。忙しくても無理なくできます。

開催日 **2010**年

1月13日(水) 名古屋会場 (最寄駅 地下鉄 名古屋)

1月14日(木) 大阪会場 (最寄駅 地下鉄 堺筋本町)

2月9日(火) 東京会場 (最寄駅 メトロ千代田線 新御茶ノ水)

2月12日(金) 福岡会場 (最寄駅 JR・地下鉄 博多)

時間

午前 **10:00~12:00** (全会場)

講師

株式会社 SPLENDID21  
代表取締役 山本純子



2,100円

お申し込みは本用紙の下記事項にご記入の上、FAXをお送りください。

貴事務所名	
ご住所	〒 _____ 都道府県
部署・役職	
氏名	
TEL・FAX	TEL _____ FAX _____
E-mail	
参加会場 (□をつけてください)	<input type="checkbox"/> 1月13日 名古屋 <input type="checkbox"/> 1月14日 大阪 <input type="checkbox"/> 2月9日 東京 <input type="checkbox"/> 2月12日 福岡

# FAX 06-4964-4164

※ご記入いただいた情報は、ご希望に沿う為に利用いたします。

株式会社 SPLENDID21 (スプレディッドニジュウイチ)

〒541-0054 大阪府中央区南本町 2-3-12 エイディビル12階

TEL 06-6265-8621 FAX 06-4964-4164 URL: <http://sp-21.com> email: [info@sp-21.com](mailto:info@sp-21.com)

MAIL 配信