成功・失敗例に学ぶ

経営・財務責任者様必見

大阪開催

事業の選択と集中を図る戦略的M&Aセミナー

～「事業の売却」と「戦略事業への投資（買収）」によって、**企業価値を向上**させる～

企業が成長するには、競争力がなくなった事業や不得意な事業、将来的に必要性が乏しい事業を合理的に整理し、逆に競争力のある事業、得意な事業、戦略的な必要性が高い事業に投資を集中させていく必要があります。
このような経営課題を M&A は解決します。
本セミナーでは、経営分析の専門家である株式会社 SPLENDID21 と数多くの M&A を仲介している株式会社ストライクが、事業の選択と集中を実現する M&A について、事例を交えてわかりやすくお伝えします。

参加費 無料

セミナー対象者

- 事業の選択と集中を図り、成長スピードを加速させたい企業経営者様
- 多角化された事業の収益を管理されており、企業グループ全体の財務や収益性を改善したい経営管理や経営企画等の責任者様
- 競争力がなくなった事業や子会社の売却により、新たな投資資金を獲得したい財務責任者様
- M&Aを活用し関与先の成長を支援したい税理士等

日時 2018年6月6日（水）
13：30～15：30（13：00受付開始）

会場 エヌ・ジェイ出版販売株式会社
大阪本社7階
梅田駅・淀屋橋駅より徒歩15分／南森町駅より徒歩10分

定員 30名（先着順）

【主催】エヌ・ジェイ出版販売株式会社　【協力】SPLENDID21 多変量解析企業力総合評価分析　株式会社ストライク

成功・失敗例に学ぶ

事業の選択と集中を図る戦略的M&Aセミナー

～「事業の売却」と「戦略事業への投資（買収）」によって、企業価値を向上させる～

第1部 「事業の選択と集中を図る戦略的M&Aとは」

（1）企業価値とは
（2）事業売却による企業価値への影響・効果
（3）買収による企業価値への影響・効果
（4）どのような会社・事業を売却/買収すべきか

奈良女子大学卒業。公認会計士2次試験合格後、大手監査法人（現あずさ監査法人）勤務。2004年7月より現職に就く。会計士補。
関西学院大学大学院経営戦略研究科非常勤講師
英国勅許公共財務会計協会名誉会員CIPFAHonorary Member
地方監査会計技能士（CIPFAJapan）
一般社団法人関西ニュービジネスモデル協議会NBKNEWBUSINESSAWARDS選考委員
[著書]
「トップコンサルタントの計数力」（同友館刊）
㈱船井総合研究所、創始者 船井幸雄先生共著

株式会社SPLENDID21
代表取締役 山本純子

第2部 「M&Aの実行方法とポイント解説」

（1）企業価値の考え方
（2）事業の選択と集中によるM&Aの効果
（3）成功するM&Aのポイント

あらた監査法人（現PwCあらた有限責任監査法人）、プライスウォーターハウスクーパース株式会社のディール部門（現PwCアドバイザリー合同会社）にて、事業再生支援、M&A業務に従事。
その後、株式会社ストライクにて、後継者不在に悩むオーナー企業や、事業再生型のM&Aに取り組む。

公認会計士・税理士

株式会社ストライク
シニアアドバイザー
依田勇生

お申込方法

FAXにて 0120-552-860 株式会社ストライク セミナー事務局
※下記項目をご記入のうえ、FAX をお送りください。

Webにて www.strike.co.jp/seminar/seminar_2018/20180606.html

FAXお申込書　下記内容に記入してお送りください

※お申込は１社２名様までとなります。

会社名			
部署・役職①		フリガナ 氏名①	
部署・役職②		フリガナ 氏名②	
E-mail		電話番号	
所在地	〒		

セミナーに関するお問い合わせ先：0120-552-410　ストライク担当：依田

■個人情報の取扱について：・お申込みいただいた個人情報（氏名、ご勤務先、連絡先）は、本セミナーのご連絡先及び主催者、協力者のサービスなどに使用させていただきます。・本セミナーのお申込みにより、主催者、協力者の個人情報取扱いにご同意いただいたことになります。・お客さまの同意がある場合を除き、個人情報の第三者への提供はいたしません。・主催者、協力者はお客さまの個人情報の適切な管理に努めます。・共同利用における個人情報管理責任者：株式会社ストライク

【主催】エヌ・ジェイ出版販売株式会社　【協力】SPLENDID21 多変量解析企業力総合評価分析　株式会社ストライク